

Die **caplog-x GmbH** mit Sitz in **Leipzig** und **Essen** ist der zuverlässige Partner für Konzeption, Aufbau und Betrieb sicherer IT-Lösungen und OT-Umgebungen von Kritischen Infrastrukturen. Seit 2009 sorgt unser Team für einen permanent reibungslosen Ablauf aller nötigen IT-Prozesse unserer Kunden, während wir ihnen auch kleinste Probleme und Sorgen abnehmen – ein Full-Service-Ansatz. Unser Erfolg basiert auf dem Wohlbefinden unserer Mitarbeiter, einer respektvollen Zusammenarbeit sowie spannenden Herausforderungen für jeden Einzelnen. Wir agieren transparent, realistisch und aufgeschlossen – gegenüber unseren Kunden, Partnern und Mitarbeitern. Finden Sie sich in unseren Unternehmenswerten wieder? Dann werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Wir suchen **ab sofort** für den Standort **Leipzig oder Essen (bzw. aus dem Homeoffice)** einen

Key Account Manager/Sales Manager IT (m/w/d)

Ihr neues Aufgabenfeld – herausfordernd und zukunftsorientiert

- Initiieren und Umsetzen von Vertriebsmaßnahmen
- Gewinnung und Förderung von Neukunden (B2B)
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Ausschreibungen
- Erstellung von Angeboten
- Kunden- und Vertriebsmanagement
- Marktanalyse und Kontrolle der Umsatzziele
- Präsentation der caplog-x auf Messen und Veranstaltungen

Ihre Qualifikationen – fundiert und adäquat

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Erfahrungen im aktiven Vertrieb von B2B-IT-Lösungen (gutes IT-Verständnis)
- Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit, sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute organisatorische und kommunikative Fähigkeiten
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Programmen
- PKW-Führerschein und Reisebereitschaft (ca. 1–2 Tage pro Woche)
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Unsere Leistungen – attraktiv und leistungsfördernd

- Entfaltungsspielraum im Fachgebiet
- Leistungsgerechte Vergütung mit Zielerreichungsprämien
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vollzeit (38 h/Woche) oder Teilzeit
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit, Homeoffice, Telearbeit möglich)
- Individuelle, kompetente Einarbeitung und Weiterbildung
- Moderne Büro- und IT-Ausstattung
- Offene und freundliche Kommunikationskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Mitarbeiter-Benefits und Sonderkonditionen für Produkte und Leistungen renommierter Hersteller und Marken

Erfahren Sie mehr unter caplog-x.com/karriere!



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns diese unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und des Gehaltswunsches per E-Mail als PDF-Datei an Frau Katja Schelmat:
personal@caplog-x.com

Wir begrüßen die Bewerbung von Menschen mit Behinderung.

